



Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz da sua **Loja de Telemóveis.**

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

Optimização e Especificidade

- Pesquisa rápida na venda de produtos por Marca, Tipo de produto e por Família;
- Registo de N° de série, IMEI e n° de telefone (compra e venda);
- Rastreabilidade de produto entre compra/venda (fornecedor/cliente) de determinado produto baseado no IMEI, N° de Série ou n° de telefone;
- Permite venda agrupada ou venda separada entre telemóvel e cartão telefone;
- Impressão de etiquetas de produto ou prateleira (pode conter imagem do produto);
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Consulta de stock de produtos no Pos de outras lojas;
- Gestão de várias lojas com ligação online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia.

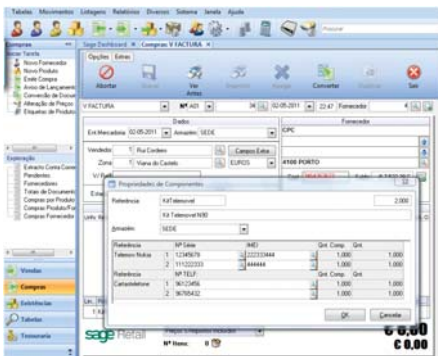
Fidelização de Clientes

- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas, planeamento de descontos entre datas com antecipação (época de saldos);
- Envio de alertas por sms para clientes (promoções e aniversários);
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em Pos ou backoffice;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções);
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);
- Exportação/Importação de facturas, encomendas e produtos entre Master e Franchisado.



Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço e última data de aquisição por produto;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por Armazém, por Família/Marca/Tipo de Produto (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Produtos compostos, conjuntos e associados para Pack's;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades);
- Gestão de contas correntes bancárias.



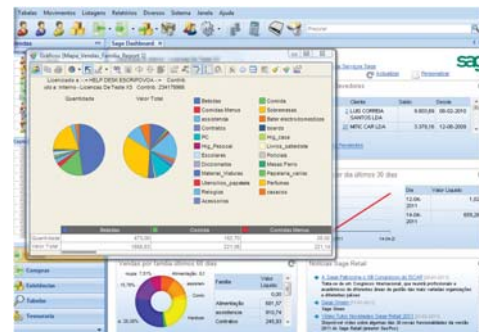
Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial mantendo valor restante com cliente;
- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna à fila de pagamento;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações; alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado; alterar preços; cancelar documentos;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro). Permite comissões para “chefe” de vendedores.

Emp.	Nome	Comissão	Valor
124124124	MP Sales	2523525	1.000
141241241		435454343	1.000
142314231		33333333	1.000
212131213		313131	1.000
345345345		545345345	1.000
4444444		55555	1.000
5555		5555	1.000
555555555		545333	1.000
6666		6666	1.000
66666		7777	1.000

Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, Família, por Dia, por Marca, Época, por Fornecedor, por Hora, entre Datas, por Cliente/Produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas /anos - depende de licença).



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais online em várias lojas)
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado Pos para comparação
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos)